

# 一场来自异次元的精彩开幕 《异环》首爆全案营销

◆ 品牌名称: 《异环》

**◆ 所属行业:** 游戏类

◆ 执行时间: 2024.07.16-07.30

◆ **参选类别**:游戏类



## 作品资料



查看视频请复制链接, 粘贴到新浏览器页面里观看视频

https://www.bilibili.com/video/BV1Ux4y1t7s2

https://www.bilibili.com/video/BV1uy411B7nx



## 背景&目标

《异环》首爆全案营销

## 游戏首爆背景

#### 背景概览

网易同类型产品《代号:无限大》首爆一年后 幻塔工作室也搬出了自己的"二次元都市开放世界" 且在13分钟的实机pv下,看起来完成度更高、元素更多、自由度更强

#### 关键词

#又一款二次元都市题材的开放世界 #幻塔工作室新品 #完成度高

#### 背景分析

幻塔工作室自幻塔后的另一款二次元开放世界, 更有经验

13分钟的实机PV看起来诚意满满,高完成度的表现看起来安全感满满

无限大在首爆一年后,无更多更新动作,"画饼""腰斩"猜测声音四起









## ● 背景&目标

对于目前行业同款"二次元都市开放世界"品类的市场冲击 我们该如何立足于产品自身亮点

将《异环》来"曝"出精彩

# 同类型产品首曝分析

《代号:无限大》

网易的都市二次元开放世界

## 用户心智植入:

网易入局二次元开放世界,网易能做好么? (好奇关注) 一窥都市二次元开放世界的品魅力



#### 新品类开拓展示:

网易对无限大的市场传播,实际为都市开放大世界提升做了铺垫传播 且在长时间没更多物料放出的情况下,玩家更希望看到更多题材表现

网易主打都市开放大世界题材,确实新颖,效果好

兴趣用户对都市大开放题材产品表现兴趣更甚

## 《鸣潮》

#### 库洛动作开放世界新游

#### 用户心智植入:

借《战双帕弥什》从首爆到上线的成绩(品质+预约) 背书鸣潮战斗元素,

并将"开放世界"做为新加分元素引关注与讨论



有沉淀的厂商的新游动作:

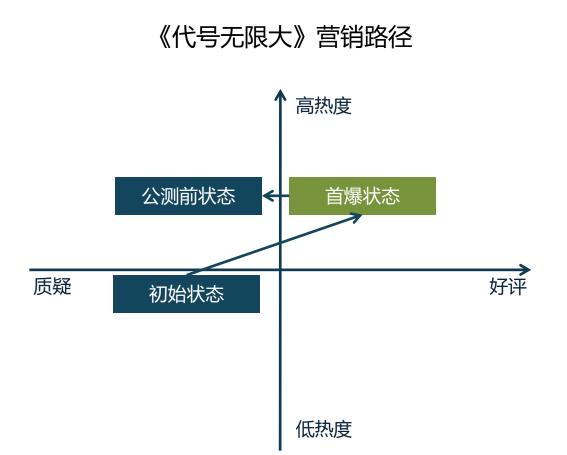
有自信(背景);有关注(卖点);有讨论(创新)

库洛/战双玩家对产品有高自信心

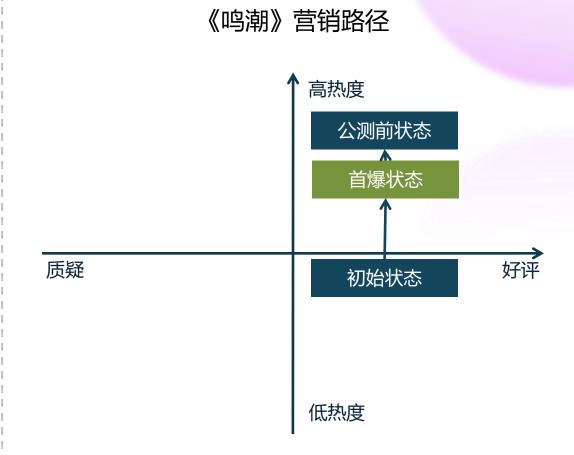
二游核心玩家对库洛动作新游关注度高

外围大盘玩家对库洛做开发世界讨论热度高

# 同类型产品首曝分析



无限大抬高了兴趣用户对都市大世界题材的兴趣 更多关于都市大世界题材的内容深入,可将势能引爆



鸣潮验证了厂商赋能产品的路径 比卖点更值得关注的,是可靠可信的卖点

而有幻塔经验,制作都市大世界的"我们",具备将"品质过硬"的异环打响的条件

## 《异环》首爆,我们将爆出什么?



都市世界

异象设定

打斗飙车

路人反馈

都市开放大世界的新鲜感

多种不同异象丰富都市世界

脱离枯燥节奏, 打斗飙车随心

路人npc即时对人物进行反应

#### 聚焦于由技术力、产品实现的交互环境,为玩家带来的高品质都市开放大世界体验

- 1、我们将聚焦产品在设计、引擎的过硬品质,并强调其在游戏体验中为玩家带来的沉浸感受
- 2、通过团队的过往二游开放世界经验,以及露出物料的深扒,让玩家对产品更有信心(更长线的关注)
- 在都市开放大世界题材下的内容深扒,泛游戏玩家关注兴趣更强
- 弱化在立绘美术、演出画面的讨论,避免陷入与传统二游内卷讨论

#### 玩转都市开放大世界,每一环设计让用户在异环里有沉浸的生活体验

传递玩家对《异环》的感知

获取玩家对感知到的《异环》信任

营造玩家对《异环》感知并信任的氛围

达人触达, 行媒承接触达后的了解诉求, 充足的三方二创实现反复触达及热度提升

在内容广场、评论区、弹幕区、评分区、调节玩家所触及到的异环讨论氛围

以内容营销+公关双重手段,以卖点为内容导向, 技术力为内容侧重,建立质量形象

全方位渗透用户圈层,获取用户好感,放大产品自身亮点,将《异环》爆燃起来

# 《异环》首爆营销亮点

游戏首爆策略

营销舆情的"同频" 完成对市场心智的"把控"

营销 MARKETING

以完成度作为核心卖点和差异点

结合幻塔及幻塔工作室背书异环 "我们不会做CGpv,只会做产品~"

首爆及"爆"

在首爆PV上线当天下午,释放全部资源 达人、行媒、资源......

與情 PUBLIC RELATION

官方内容

发布后的前排将能够及时的维护 配合互动资源,形成夯实的防御壁垒

三方内容

合作作者前排置顶一条优质正向评论, 并与正向玩家积极互动, 营造良好氛围

用户心智被【营销+舆情】双重教育

啊?

这下全懂了!

已经分不清游戏和现实了



#### 官方发布首爆物料

快速炒高热度, 开局爆火

持续扩散,教育流量

延续热度, 做厚平台内容资产

pv起飞助热,配合一键三连冲上热门

达人合作, 娱乐内容传播卖点

创意三方模板向内容, 铺量娱乐传播

预约资源投放, 预约榜大口吸量

达人动态转发,大UP直播带看

行业媒体,深度点评引领认知

#### 预铺

对重要内容版块 进行提前正向引导把控

#### 监控

全网实时监控 监控警报将直达项目组

#### 引导

面对负面舆情 做针对性引导、对冲

#### 调节

点赞、点踩、折贴、SEO 调整各版面的舆情观感



核心营销阵地, 传播及维护的主要阵地 (费用占比75%)











## 《异环》核心视频物料加热



首曝PV投放,其首批关注吸引 对后续传表现影响重要

## 为核心PV视频投放起飞







视频标签排行榜

综合热门视频区

全站排行榜 (50%概率看当日竞争情况和投放量级)



## B站游戏中心+taptap预约榜冲榜

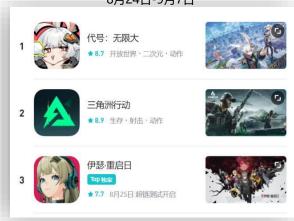


集中预约投放 可实现预约榜前三 一次冲榜,大口吸量引导预约



#### B站预约榜No.1

8月24日-9月7日



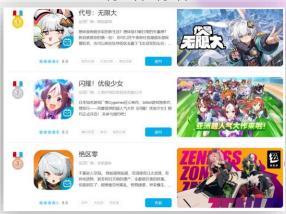
## B站预约榜No.1

9月15日-9月22日



#### Tap预约榜No.1

8月25日-9月7日



#### Tap预约榜No.7

9月22日-9月25日



## B站up主+微博达人动态转发





大老师 Sam

挺挺挺! 挺进地牢!

@心动独立游戏



《挺进地牢》(Enter the Gungeon)官方手游预告片释出

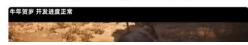


05

ரீ 864

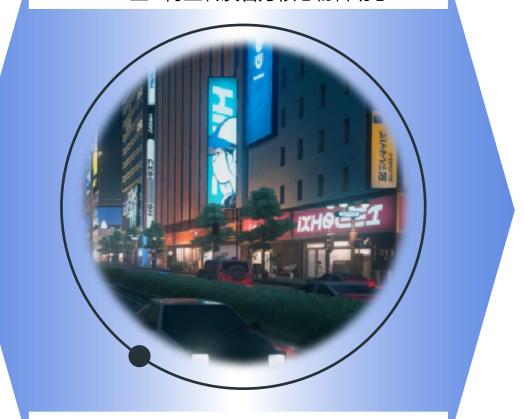
#### ₩ 黑神话悟空显示CP

距离《黑神话:悟空》立项已经差不多有7年之 久, 距离首次公布已经过去了三年多的时间, 这三 年多"游科"十分有规律的在820和春节等时间点陆 续发布了游戏的相关信息,现在距离发售日...展开



# PV首爆当天

UP主&博主转发官方核心物料动态



配文: 点明《异环》高品质制作, 并表示正向期待





◎代号无限大超话#代号:无限大# 都让一让, 网易游 戏多年忠实老用 (jiu) 户 (cai) 来了。 🚱 在庄园当过侦 探, 在霍格沃兹当过巫师, 在娱乐圈当过女明星, 在 大宋当过女侠,口头禅是鸡蛋鸭蛋荷包蛋。CJ展还去 了网易展台领周边。我浓度高,让我先玩蟹蟹。 🥌 看 得我二次元之魂熊熊燃烧。这pv做 ... 全文





《#代号:无限大#》制作情报公开,游戏将登陆PS5、 PC、移动端和云端,现已开放全平台预约。可以抱猫 咪了,速速内测让我玩。◎#高玩扶摇计划#□手游 菌的微博视频





## PV首爆当天 游戏领域直播大UP主带看PV

#### 官方首曝PV发布



#### 游戏UP主观看PV并分析评论



#### UP主引导用户关注PV细节



## ● 媒介&执行







## 品牌下单视频均多次登上平台热门

# 效果&反馈

# 《异环》首爆营销

## 游戏首爆成果展示

热度 —以完成度作为核心 PV视频上线期间 -首爆及爆&官方内容舆情维护 舆情

合作达人16名;播放量: 508w, 互动量: 28w; CPM=27

达人视频

达人直播

KOC投放

投流加热

抖音舆情维护: 500+赞以上, 90%维护成功 (70%中正)

重点媒体舆情维护

taptap预约榜第一,bilibili预约榜第一

玩家评论

嘴替发言

PV数据: 562.1w播放; 40.3w次互动; 全站第二 (第279每周必看)

弹幕维护

## ● 效果&反馈

#### 项目亮点:

#### 定制策略匹配品牌,聚焦品牌核心卖点

对同品类产品的首曝策略做出深度分析,基于品牌优势做出调整,主打"高完成度及厂商形象"

#### 优质资源组合,传播配合舆情共频

《异环》作为"二次元都市开放世界"品类的首曝品牌,利用优质资源以及舆情的共频组合拳,成功在多个权威平台上完成了品牌传播

#### 话题带动氛围,双重影响玩家心智

品牌话题打造的同时,完成深入渗透。氛围带动之下传播热情高涨,双重影响玩家心智冲上多个预约榜首,在首曝传播营销上给品牌带来惊喜

## 因品牌制宜的"深度定制全案策略营销"