

联想焕新季×N世界元宇宙 解锁营销增长新"次元"

◆ **品牌名称**: 联想

◆ **所属行业**: 科技行业 (IT/3C)

◆ 执行时间: 2023.02.07-02.28

◆ 参选类别:数智营销类

「元启万象·焕新联想」

/N世界元宇宙×联想焕新季 领跑营销增长新次元/

Lenovo 联想



見は記





KEY CONTENTS



项目背景+合作目标

联想焕新季项目背景、与核心营销目标



营销观察+策略回顾

媒介机会点洞察,及与360合作策略回顾



执行亮点+效果数据

技术赋能联想形象焕新+体验革新+声量引爆



.

联想焕新季 开年首场营销C位战 也将拉开品牌新序幕

借势返工采购黄金期,以"联想焕新季"活动

打造创新爆点 助力品牌营销升级

▶ **01** 声量UP-**赢得关注** 在黄金采购节点,脱颖而出, 赢得关注,抢占C位

▶ 02

体验UP-留住用户

打造有吸引力的创新体验,留 住用户,赋能销售转化

4

▶ 03

转化UP-提升销转

通过创新营销升级,驱动销售层的消费转化。

节点挑战1

存量竞争时代 抢夺声量更难

联想焕新季正值黄金IT采购节点,面临竞 品"群雄逐鹿"+宏观流量环境下的流量红 利见顶双重营销夹击

友商夹击: 黄金采购节点 友商群雄逐鹿

疫情放开,激发消费动力,3-4月的返工+开学季,成为IT/3C厂商必争的黄金采购节点



流量内卷: 流量红利见顶 获容成本攀升

流量大盘进入存量竞争

流量大盘增长缓慢,维持存量竞争状态

— 中国网民规模(亿))—



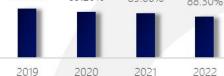
2020 2021

移动互联网红利见顶

移动端广告份额接近90%,红海效应显著

一 移动互联网广告份额 一

88.30%



数据来源: QuestMobile TRUTH中国移动互联网数据库



信息爆炸时代下 留住用户更难

触达用户并不意味着留住用户,信息爆炸时代下的<mark>营销审美</mark> 疲劳,让用户**广告免疫度越来越高**



人均上网时长持续高位

数据来源: CNNIC, 截至2022年6月



数据来源: 知乎问题统计数据



广告免疫越来越高

数据来源:尼尔森数字广告统计数据

66

来到数字新时代的分岔口

元宇宙正在成为 打破传统营销瓶颈的新洼池

热点风口

体验革新

Metaverse





任数字时代更迭 唯科技的浪潮永不落幕

脱虚向实的元宇宙成为。激活用户关注的营销热点



话题风口

元宇宙成为,2022年度新经济时代,最火的科技热词.





59%的消费者表示,对元宇宙 虚拟世界<mark>感兴趣</mark>。



媒介观察

营销价值

从"触达用户"到"留住用户"

元宇宙—打破传统媒介物理局限 重启5G时代下的数字营销新磁场

- "打破媒介边界,重塑品牌与用户沟通关系" - "无可替代的营销磁力" -



更即时的在场感

3D数字孪生技术赋能,每个人皆可随时 走进更沉浸的品牌现场。.



更强的社交属性

从被动接受曝光的广告流量个体,到 具备社交身份的个人,满足个人价值 的实现



更多的交互可能

3D技术加持, 打破二维空间的互动局限, 为品牌互动创造更多可能。

元宇宙相较 传统图文专题形式 🔻



平均停留时长提升



平均互动频次提升

数据来源:N世界案例调研数据



2022年, 360战略入局元宇宙生态

从流量王者到私域玩家

战略风口

全景流量生态×未来私域运营,构筑双向互促的营销增长新曲线

生态级 流量基建

PC+MOB+IOT全景布局 聚合10亿+优质流量生态

世界级安全保障

世界领先的大安全生态下的 网络+内容安全保障

顶流级 技术底座

硬核技术底座, 构建流畅,多维的用户私域空间体验



新一代聚会元宇宙

首个基于Web打造的元宇宙平台 创新 打破应用级交互体验瓶颈



支持万人同屏

超强的并发能力, 支持万人同屏、 多天多地多场次举办



跨屏兼容/低参与门槛

更具兼容能力的网页形式,无需下载应用, 5秒极速加载,尽享顺畅体验 PC、手机跨屏兼容



独家域名/永不落幕

品牌独家定制n.cn专属域名, 一次建设,永不下线, 永久使用



公私域裂变

私域: 社交兼容度高, 可分享微

信,外链H5或小程序。

公域:可打通360媒体生态流量

闭环,全域导流。

Lenovo



联想"焕新季"

全网独家元宇宙市集

探索营销增长新次元

共掀 IT"元采购"新风潮



技术赋能 共筑<mark>全能</mark>营销<mark>新场域</mark>

助力品牌服务场景体验升级



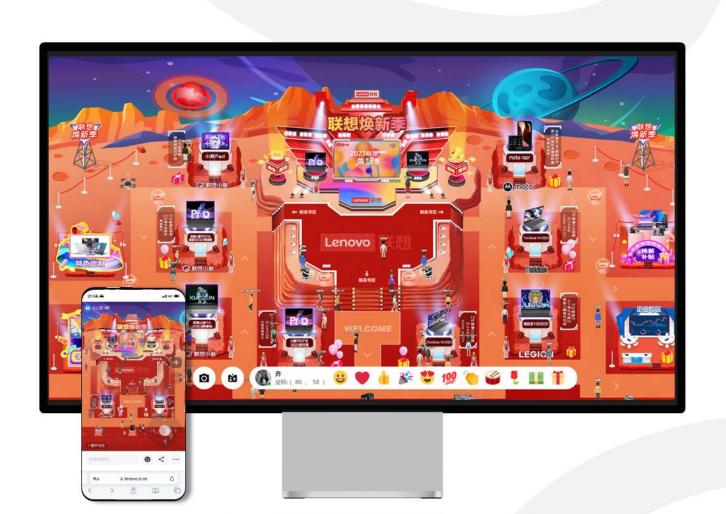
全域导流 构建超级<mark>流量闭环</mark>

打造全网畅通的IT采购通路





全能新品元宇宙市集—「逛」数字孪生技术赋能 还原身临其境的品牌"指尖"现场



所见即"现场"

数字孪生视觉呈现,复刻线下场景,打造身临其境的采购体验。

一站式随心逛

从产品到服务, 联想全场景解决方案全面覆盖, 满足一站式随心逛

全网独家域名

lenovo.n.cn,全网独家定制域名,在同期采购节点,全网独家新品元宇宙市集,打造品牌差异化优势

双端跨屏打通

支持PC端+手机端跨屏兼容,可随时随地参与,无缝切换

执行亮点

「玩」

是新品市集, 也是社交阵地

打破"次元壁"的参与感









全能新品元宇宙市集—"买"

一键购:无缝打通转化闭环点击即可跳转官网购买

01 02 03

进入活动页

点击产品

跳官网购买













360×N世界×联想官方聚力 构建全域超级流量闭环 打造全网畅通的IT采购通路

960画振

联想全网流量矩阵



首次开设元宇宙入口 联想官网商城首页-





联想全网品专矩阵聚合导流: 百度品专、搜狗品专、360品专





























































Lenovo



N

フ世界

联想换新季元宇宙市集

全网唯一官方活动页

360 PC锁屏画报



N世界官网首页Banner





官方PR联动造势 持续推高"联想焕新季"事件话题热度

社交官宣造势

活动上线当天,官方微博联动官宣合作造势



案例全网发酵

案例稿件宣推,深度解读联想焕新季活动价值



多元内容传播视角 助攻联想与用户实现深度沟通



▶ 画报美图



▶ 创意视频

独家定制创意视频,深度解 读活动卖点+产品价值 15:1

.ul 5G

X

360智慧商业 2023-02-22 14:09 发表于北京

在上一个十年中,互联网浪潮推动了商业的全方位变革,在精细化运营的大命题之下,如何在实现"降本增效"的同时重塑品牌与用户之间的沟通关系,构建强有力的引力场留住用户,是当下保持品牌常新、营销可持续增长的关键解法。而新的技术工具和场景的出现也为品牌数字化营销提供了新的选择,元宇宙、数字人、AIGC等成为新的营销突破口。

顺应营销行业趋势,寻求品牌营销升级—— 联想官网与360旗下元宇宙营销云N世界达成 合作,落地首个元宇宙新品市集。借助数字 孪生的营销形式,打造集逛、玩、买于一站 的元宇宙商城,加强品牌的价值表达,提升 品牌与用户间的沟通体验,从而达成提升转 化的营销目标。

2023联想



▶ 案例稿件/长图

多元媒体视角发声,持续发酵活动声量+热度



N世界×联想换新季元宇宙市集 全链助力解锁营销增长"新次元" 打造行业创新案例首秀

声量UP 👚

31万

累计页面访问人次

体验UP ★

4.6次 16分钟

人均互动

人均停留

(包含点击+社交互动)

转化UP 👚

18%

转化同比增长

(数据周期: 2023年2月7日-2月28日))